**CÁLCULO DE BENEFICIOS Y PRECIOS DE VENTA A PARTIR DE COSTES**

***1. ¿CÓMO CALCULAR EL BENEFICIO?***

Para calcular el beneficio utilizaremos la siguiente fórmula:

Beneficio = Ingresos Totales – Gastos Totales

|  |
| --- |
| Bº = IT – CT |

O lo que es lo mismo :

|  |
| --- |
| Bº = (PxQ) – (CF + CVU x Q) |

Por ejemplo: el precio de venta es de 4,35 euros, se van a vender 25 unidades, los costes fijos son 50 euros, los costes variables unitarios son 2,30 euros.

Bº = (4,35 x 25) – (15 + 2,30 x 25) = 108,75 – 72,50 = 36,25 euros de beneficio

***2. ¿CÓMO CALCULAR EL PRECIO DE VENTA?***

Tenemos que calcular 2 precios de venta:

**1º.- El precio técnico:**

Es aquel precio que permite cubrir todos los costes, tanto fijos como variables. Se calcula dividiendo todos los costes por el número de unidades.

La fórmula sería:

|  |
| --- |
| Pt = CT / Q |

O lo que es lo mismo, si queremos calcularlo a partir del coste variable unitario:

|  |
| --- |
| Pt = CT / Q = CF / Q + CVU |

Siguiendo con el ejemplo anterior: Pt = 72,50 / 25 = 2,90 euros; o también: Pt = 15 / 25 + 2,30 = 0,60 + 2,30 = 2,90 euros.

**2º.- El precio de venta:**

Es el precio que obtenemos añadiendo al precio técnico, que cubre todos los gastos, el margen que queremos ganar. Este margen vendrá indicado en tanto por cien, por ejemplo un 30%, un 50%, etc…, que de forma numérica sería 0,30; 0,50, etc… Para que salga mayor que el precio técnico, y no menor, hay que sumarle un 1 al margen.

La fórmula sería por tanto:

|  |
| --- |
| PV = Pt x (1+ margen) |

Seguimos con el mismo ejemplo. Si el empresario quiere ponerle un margen del 50%, el precio de venta sería: PV = 2,90 x (1 + 0,50) = 2,90 + 1,5 = 4,35 euros.